

Sales Manager im Außendienst

[m|w|d]

Die **Global Aviation + Piper Parts GmbH (GAPP)** ist Europas **größter Ersatzteihändler für Flugzeuge** der Allgemeinen Luftfahrt. Mit über **30 Jahren Erfahrung** sind wir ein zuverlässiger Partner für die Beschaffung und Lieferung von Flugzeugteilen – von der kleinsten Schraube bis hin zum kompletten Triebwerk.

Wir sind an **vier Standorten in Europa** vertreten: In Deutschland sind wir in Calden und Mönchengladbach präsent, zudem haben wir Niederlassungen in Lyon, Frankreich und in Oxford, England. Unsere Reichweite erstreckt sich nicht nur über Deutschland und Europa, sondern **wir bedienen Kunden weltweit**.

Bei GAPP legen wir großen Wert auf eine umfassende und zeitnahe Versorgung unserer Kunden mit **hochwertigen Ersatzteilen**. Unser umfangreiches Lager und unser erfahrenes Team ermöglichen es uns, schnell auf die Bedürfnisse der Allgemeinen Luftfahrt zu reagieren und **zuverlässige Lösungen** anzubieten.

Wir sind stolz darauf, ein **wichtiger Bestandteil der Luftfahrtbranche** zu sein und setzen uns kontinuierlich dafür ein, unsere Dienstleistungen zu verbessern und zu erweitern. Unsere **Vision** ist es, weiterhin als führender Ersatzteihändler in Europa zu wachsen und unseren Kunden weltweit exzellenten Service zu bieten.



+49 (0)5674 704-39

hr@piper-germany.de

piper-germany.de/karriere/

GLOBAL AVIATION + PIPER PARTS

Für unseren Standort in Calden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt
einen engagierten

Sales Manager im Außendienst (m/w/d),

der mit Leidenschaft, Zielstrebigkeit und einem ausgeprägten Gespür für
Kundenbedürfnisse unseren Vertrieb unterstützt und unsere Marktposition
weiter ausbaut.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Akquise von Neukunden sowie die Pflege und den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Beratung unserer Kunden zu unseren Produkten und Dienstleistungen, ermitteln individueller Bedürfnisse und Erstellung passgenauer Angebote
- Identifikation von Marktpotenzialen und neuen Geschäftsmöglichkeiten zur kontinuierlichen Steigerung des Umsatzes
- Erfassen von Verkaufsaktivitäten und analysieren der Ergebnisse

Das bringen Sie mit:

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Luftfahrt
- Sehr gute schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgeprägte Team-, Kunden- und Servicebereitschaft
- Gute Kenntnisse in Englisch
- Reisebereitschaft
- Kenntnisse einer weiteren europäischen Sprache sind von Vorteil

Das können Sie von uns erwarten:

- Kostenlose Parkplätze
- Kostenloses Wasser
- 39-Stunden-Woche
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Teamevents
- Moderne Büros und zeitgemäße Arbeitsplatzausstattung
- Flache Hierarchien



Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen
sowie Ihre Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

GLOBAL AVIATION + PIPER PARTS GmbH
Frau Thekla Marie Janson
Tel. +49 (0)5674 704-39
E-Mail: hr@piper-germany.de